

# BANKGESPRÄCHE: DARAUF SOLLTEN SIE ACHTEN

---

Zwei Checklisten helfen Ihnen, sich auf ein Gespräch mit der Bank vorzubereiten.

## BENÖTIGTE UNTERLAGEN

---

Fortführungsplan inklusive Zusammenfassung

Beschreibung des Angebots

Beschreibung des oder der Nachfolgenden

Marketing- und Vertriebskonzept

Kapitalbedarfsplan

Liquiditätsvorschau

Finanzierungsplan

Vermögensübersicht

Zeugnisse

Lebenslauf mit Nachweis der Qualifikationen

Vertragsentwürfe (soweit schon vorhanden)

## SICHERES AUFTRETEN

---

Sind Sie in der Lage, überzeugend und kompetent aufzutreten?

Können Sie alle Inhalte des Fortführungsplans schlüssig erläutern?

Können Sie Ihre Kompetenz und künftige Aufträge, Kooperationen oder Kosten durch entsprechende Unterlagen nachweisen?

Können Sie auf mögliche Einwände und Bedenken reagieren?

---

→ hier zum interaktiven Formular

